

## Zusatzgeschäft für den Handel

Der Schleifmittelhersteller Dronco bietet dem Baumaschinen- und Baustoff-Fachhandel ein »attraktives Zusatzgeschäft ohne Risiko« an. Nach eigener Auskunft hat der Hersteller sein »Nassschnittprogramm« neu strukturiert.

**K**ern des neuen Diamant-trennscheiben-Programmes für Tischesägen, Fugenschneider und Benzintrenner ist die klare Struktur sowie die handelsfreundliche Abwicklung. Es werden drei Leistungsklassen mit Sternekennzeichnung und eindeutiger Typenbezeichnung angeboten: Type B3 als Top-Produkt für die Betonbearbeitung, Type A3 als Top-Produkt für den Asphaltbereich usw.

Mit nur 14 verschiedenen Scheibentypen bildet man alle

vorstellbaren Einsatzzwecke ab. Im Angebot sind die Einsatzgebiete B = Beton, FB = Frischbeton, A = Asphalt, U = Universal, KS = Kalksandstein, K = Klinker und Schamotte, G = Granit und harte Natursteine, M = Marmor.

Dronco verspricht den Versand innerhalb von 24 Stunden. Gerade bei den großen Diamantscheiben ist Schnelligkeit gefragt, und die Vielzahl von Anwendungsbereichen, Abmessungen und Bohrungen kann der Handel aus Gründen der Lagerverzins-



Der neue Prospekt »Diamantwerkzeuge für die Bauindustrie« von Dronco verhilft, so der Hersteller, dem Fachhandel zu risikofreiem Zusatzumsatz.

sung nicht bevorraten. Für das neue Diamantscheiben-Nassschnittprogramm hat man eine sehr übersichtliche Broschüre ent-

wickelt, die der Hersteller dem Fachhandel zur Weitergabe an die Verbraucher in großer Stückzahl zur Verfügung stellt. \*